



serija delavnic za  
**pridobivanje**  
ali **osvežitev**  
uporabnih  
**podjetniških znanj**

## **NOVA ZNANJA ZA NOVE IDEJE**

za obstoječa podjetja,  
startupe in ljudi z idejo

Kočevje, junij 2017

Uporabite nova znanja  
za uresničitev idej ali izboljšanje poslovanja.



PODJETNIŠKI  
INKUBATOR  
KOČEVJE

Prijavite se.

**Delavnice so brezplačne, število mest je omejeno.**

Izpolni prijavnico na spletni strani [www.inkubator-kocevje.si](http://www.inkubator-kocevje.si)  
Več informacij: [info@inkubator-kocevje.si](mailto:info@inkubator-kocevje.si), 040 567 786



Začeti podjetje

Začeti podjetje

## Organizacija in vodenje lastnega podjetja v praksi

**sreda, 31. maj 2017 od 13h do 16h**

Podjetniški inkubator Kočevje

Nika Močnik

- Kako poslovati na začetku, brez da bi ustanovil podjetje
- Kdaj potrebujem računovodjo in kdaj ne
- Kaj od mene hoče finančna uprava
- Kje privarčevati pri izbiri banke, kako pravilno izdati račun ipd.
- Kako poteka zaposlitev delavca v podjetju
- Kako pričeti oblikovati tim, kje delajo startupi največje napake

**Nika Močnik**, podjetnica, ki se že vrsto let ukvarja z organizacijo dogodkov, od porok, korporativnih dogodkov, vam bo iz lastnih izkušenj ustanavljanj različnih tipov organizacij opremila z nasveti in izkušnjami, kako se kar najbolj učinkovito organizirati na začetku poslovanja, da se nato kar najmanj možno ukvarjamo z administracijo in se posvetimo razvoju poslovanja.



## Zbudite prodajalca v sebi

**sreda, 7. junij 13h-16h**

**četrtek, 8. junij 2017 13h-16h**

Podjetniški inkubator Kočevje

Matjaž Kovačič

- Kaj je prodaja, kaj ni prodaja in zakaj se je ljudje izogibamo
- Komu prodajam in zakaj kupi
- Orodja za prodajo 1:1



## Samoorganizacija in samomotivacija v prodaji

**sreda, 21. junij 13h-16h**

Podjetniški inkubator Kočevje

Matjaž Kovačič

- Obvladovanje/razporejanje lastnega časa za prodajne aktivnosti
- Učinkovita orodja za boljšo organizacijo v prodaji
- Ljudje smo socialna bitja, v skupini podobno mislečih najdemo motivacijo
- Zakaj je pomembno, da dosegamo male zmage in kaj vse so lahko

**Matjaž Kovačič**, prodajni trener in coach. Mož, oče dveh otrok, bivši igralec prve slovenske odbojbarske lige, prihaja iz gospodarstva, sedem let v svetovalnem poslu. V sklopu metodologije Trainingbyselling trenira prodajalce in vodje v podjetjih. In to na terenu, saj kot športnik ve, da se veččin ne da naučiti v predavalnici, pač pa trenirati v praksi.



## Odpiranje novih trgov

**četrtek, 15. junij 13h-16h**

Podjetniški inkubator Kočevje

Ivanka Šenk Ileršič, Igor Panjan

- Odgovorimo si, ali in kdaj smo pripravljeni za vstop na nove trge
- Kako se pripraviti na sejem in tam ustvariti rezultate
- Primerjava oblik za širitev na nove trge
- Segmentacija, selekcioniranje in vrednotenje izbranih ciljnih trgov
- Uporabna orodja za iskanja ciljnih kontaktov na tujih trgih v nekaj dneh

**Ivanka Šenk Ileršič** ima dolgoletne izkušnje na področju internacionalizacije podjetij ter trženju in prodaji izdelkov na tujih trgih. V podjetjih, kjer je delovala, med njimi Inles in Inotherm, je zgradila in organizirala celotno prodajno mrežo na trgih Avstrije, Nemčije, Švice in Italije. Že več kot šest let sodeluje z različnimi slovenskimi podjetji na področju svetovanja pri vstopanju na tuje trge, iskanju novih poslovnih partnerjev (kupcev), raziskavi trga, operativni izvedbi (formalno-pravni del) izvoznega poslovanja (naročanje, pogodbe, sejmi, reklamacijski postopek itd.).

**Igor Panjan**, CEO in vodja ekipe Datafy.it, organizator, motivator in startupovec, ki razume, da je prodaja proces in ne stvar umetniške inspiracije. Razvili so inovativni spletni iskalnik vseh poslovnih kontaktov, ki so dosegljivi na spletu, vključno z e-naslavi in telefonskimi številkami oseb, ki jih iščemo. Gre za »big data« aplikacijo, ki nadomešča in avtomatizira zamudno ročno brskanje in iskanje poslovnih kontaktov prek spletnih iskalnikov, kot so LinkedIn, Google, Yahoo, Xing in drugih.



## Delavnica doživljajskega inženiringa za turizem

**ponedeljek, 12. junij 2017 13h-16h**  
**ponedeljek, 19. junij 2017, 13h-16h**

Podjetniški inkubator Kočevje

Žiga Novak

- Podrobna predstavitev metodologije Live Experience Design
- Začetek dela na konkretnih primerih (v projektnih skupinah)
  
- Stresno testiranje idej / rešitev po metodi fokusne skupine
- Monetizacija doživljajskih storitev

Delavnica je posebej primerna za projektne ekipe, ki že delajo skupaj ali o tem še razmišljajo ter želijo na delavnici razviti konkreten doživljajski turistični produkt. Za optimalni izkoristek se med prvo in drugo delavnico pričakuje investicija vsaj 4 ure dela na vključenega posameznika.

**Žiga Novak** je voditelj delavnic na področju razvoja ekip in posameznikov, trener kreativnega razmišljanja, podjetnik v turizmu, moderator, in strokovnjak za ustvarjanje doživetij in igrifikacijo. Od leta 2007 ima lastno podjetje za doživljajski inženiring, ki je leta 2013 preraslo v skupino Orehov gaj, ki vključuje izobraževalno in prireditveno središče v Ljubljani, doživljajsko-izobraževalno agencijo TeamBuildingLab, Escape room Zmajev tempelj in druge blagovne znamke, ki jih združuje kreativen pristop k dogodkom za namene zabave ali izobraževanja.



## Upravljanje tržnih kanalov turistične ponudbe

**četrtek, 29. junij 2017, 13h-16h**

Podjetniški inkubator Kočevje

Tina Gjud

- Povezovanje v enotno zgodbo destinacije
- Organizacija turističnih kapacitet
- Vodenje rezervacij na vzporednih prodajnih kanalih
- Delo z gosti, recepcija kot ključni stik z gostom

**Tina Gjud** je že več kot 16 let tako privatno kot poslovno vpeta v turizem. Doštudirala je na Visoki šoli za turizem v Portorožu. Bogate izkušnje je pridobivala nekaj let v turistični agenciji kot turistični agent, kasneje še kot vodja marketinga in prodaje v Ljubljanskem resortu (kamp, hotel, bazenski kompleks).

Poslovna pot jo je gnala naprej. Tako je kmalu odprla svoje podjetje in od takrat je za njo že lepo število uspešnih projektov. Med drugim je pred tremi leti prevzela hotel Šport na Pokljuki in ga uspešno sanirala s pomočjo odlične ekipe. Preko lastnega podjetja sodeluje tudi z različnimi investitorji, arhitekturnimi biroji pri odpiranju novih destinacij tako v Sloveniji kot v tujini.

**Prijavite se.**  
**Delavnice so brezplačne.**  
**Število mest je omejeno.**

# Podjetniški inkubator Kočevje

Trata XIV 6a, 1330 Kočevje / [www.inkubator-kocevje.si](http://www.inkubator-kocevje.si)

## POVEZUJEMO

Povezovanje z zunanjimi mentorji in svetovalci  
Iskanje primernih poslovnih prostorov

## POMAGAMO

pri razvoju poslovnih idej  
pri pridobivanju sredstev na razpisih

## IZOBRAŽUJEMO

Tečaji 3D modeliranja (SolidWorks, Autodesk Maya, SketchUp, Rhino)  
Prikaz dela s CNC stroji  
Delavnice za uporabna podjetniška znanja

## IZDELUJEMO

Prototipi iz lesa in mehkih kovin  
Lasersko graviranje in CNC rezkanje  
3D printanje in 3D modeliranje  
Produktno fotografiranje

Storitev zagotavlja

Projekt sofinancira Republika Slovenija in Evropska unija iz Evropskega sklada za regionalni razvoj.



PODIJETNIŠKI  
INKUBATOR  
KOČEVJE



EVROPSKA UNIJA  
EVROPSKI SKLAD ZA  
REGIONALNI RAZVOJ



REPUBLIKA SLOVENIJA  
MINISTRSTVO ZA GOSPODARSKI  
RAZVOJ IN TEHNOLOGIJO

SPIRIT  
SLOVENIJA | I FEEL  
SLOVENIA  
JAVNA AGENCIJA